



Technischer Vertrieb (m/w/d)

In Vollzeit in Burghausen

Wer ist die smart1 solutions GmbH?

Erneuerbare Energien optimal nutzen und den Ausbau der E-Mobilität mitgestalten – Das ist unser Ziel!

Die smart1 solutions GmbH ist einer der marktführenden Technologiehersteller für Energiemanagement- und Lademanagementlösungen. Mit unseren Hard- und Softwarelösungen unterstützt smart1 namhafte Kunden bei Energie- oder E-Mobilitätsprojekten. Anhand unserer innovativen Lösungen zur Steuerung und Regelung von Speichern und Energieverbrauchern werden erneuerbare Energien optimal genutzt und wir sorgen mit intelligenten E-Ladesteuerungen für ein stabiles Stromnetz.

Gestalte aktiv mit uns die Energiewende!

Deine Aufgaben:

- Neukundenakquise sowie Betreuung von Bestandskunden
- fachkompetente und lösungsorientierte Kundenberatung
- Angebotsvorbereitung, - Nachverfolgung und Abschluss
- Beobachtung der bestehenden Märkte und des Wettbewerbs
- Teilnahme an Fachmessen

Dein Profil:

- Vertriebserfahrung – idealerweise im Bereich „Erneuerbare Energien“
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Flexibilität und Reisebereitschaft
- professionelles und freundliches Auftreten
- selbständiges, erfolgsorientiertes Arbeiten

Was wir dir bieten:

- Gutes Grundgehalt mit hohen Provisionsmöglichkeiten
- Dienstwagen (vorzüglich Elektro) auf für private Nutzung
- Home-Office möglich
- Ein angenehmes Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien
- Fachliche und persönliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Diverse Sozialleistungen (Mineralwasser, Kaffee, Mittagstisch, ...)

Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann sende uns deine vollständige Bewerbung mit Angabe deiner Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin bitte an bewerbung@smart1.eu

**Du hast auch Energie im Blut? Dann setze mit uns die Energiewende um!
Wir freuen uns auf deine Bewerbung!**